

Job profile

Job profile	Jefe de equipo / Capitán ONG (todo el territorio de España)
Year	2020

El rol

En Directors of Dialog queremos incorporar a unos/ unas Capitán(a)s de equipo para nuestras oficinas en Barcelona, Madrid, Valencia, Terrassa y Bilbao. Tus tareas principales son asegurar el buen trabajo del equipo de captadores para ONGs, motivarles, ayudarles en situ y conseguir los objetivos marcados por el SalesCoach de la empresa.

Esto te convierte en ...

Un jefe de ventas de un equipo de unas 5 personas. Eres el ejemplo a seguir, sabes vender y convencer a la gente y sabes crear diariamente una cultura ganadora en tu equipo. Siempre quieres mejorar y hacer a tu equipo de promotores el mejor. Con tu constante energía positiva y habilidades de venta, motivas e inspiras a tus promotores. Eres un líder y eres capaz de tomar decisiones tácticas en el lugar de trabajo para alcanzar los objetivos. En resumen, diriges a partir de tu propio ejemplo.

Requisitos

- Experiencia comercial en calle y coordinando a un equipo.
- Actitud ganadora, con mucha energía positiva y que le guste la venta directa.
- Persona seria, eficiente, don de gente y buen comunicador
- Disponibilidad mínimo de 20 horas semanales con horario flexible de lunes-sábado.

Tu reto

Como Capitán(a)/ jefe de equipo tendrás estas responsabilidades principales:

Responsabilidades:

- Trabajar junto a tu equipo a pie de calle y actuar como ejemplo a seguir.
- Dar el briefing y formación en situ a tu equipo
- Marcar el ritmo de trabajo y los objetivos diarios.
- Inspirar, motivar y hacer que el equipo logre los objetivos.
- Reporting diario al SalesCoach en la ciudad donde trabajas

Compensation package

- Formación inicial intensiva (remunerada) en nuestra oficina en Barcelona.
- Remuneración fija y variable según resultados de la plantilla local.
- Plan de crecimiento.
- Horario flexible (20-40h/semana).

¿Estás interesado? ¿Tienes el perfil que buscamos?

Envíanos tu CV y carta de motivación: info@directorsofdialog.com